

## STELLENANGEBOT

# SALES CONSULTANT (M/W/D)

VOLLZEIT

STANDORT: RHEIN-MAIN-GEBIET | MÜNCHEN

### ÜBER UNS

Wir sind seit über 40 Jahren ein familiengeführtes und eines der führenden Beratungsunternehmen im Rhein-Main Gebiet mit mehr als 80 Berater:innen und 31.000 Kund:innen.

Unsere Motivation: wir erstellen Konzepte für Privatkunden, Unternehmer:innen und Sportler:innen zu Finanzthemen, Karriere- und Persönlichkeitsentwicklung.



### WAS DICH ERWARTET

- Umsetzung der digitalen Prozessstrecke B2C und B2B
- Vertrieb des Allfinanzkonzepts für eine ganzheitliche Beratung
- Analyse und Auswertung von Privat- und Firmenkunden
- Aktivierung und Gewinnung neuer Kunden sowie Intensivierung bestehender Kontakte und Netzwerken

### DEIN PROFIL

- erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkten wie Finanzen, Betriebswirtschaft oder Sportökonomie
- hervorragende analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Leidenschaft für Wirtschaft und Finanzen
- kommunikationsstarkes, souveränes Auftreten
- hohes Maß an Ergebnisorientierung und unternehmerischen Denken
- sicherer Umgang mit MS Office Anwendungen

### WIR MACHEN DEN UNTERSCHIED

- Teil eines jungen dynamischen Teams
- familiäres Arbeitsklima
- 1:1 Coaching und Mentoring
- exzellente Einkommens- und Karrieremöglichkeiten
- zukunftsstarkes Unternehmen und Branche
- flache Hierarchien mit Raum für Mitgestaltung
- regelmäßige Teamevents im Ausland
- sportliche Teambuildings wie Triathlon, Fußball & Lauffreize

### SO BEWIRBST DU DICH

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deinen Gehaltsvorstellungen als PDF-Datei an: [personal@direktion-fries.de](mailto:personal@direktion-fries.de)

**Mehr Infos unter:** [www.direktion-fries.de](http://www.direktion-fries.de)